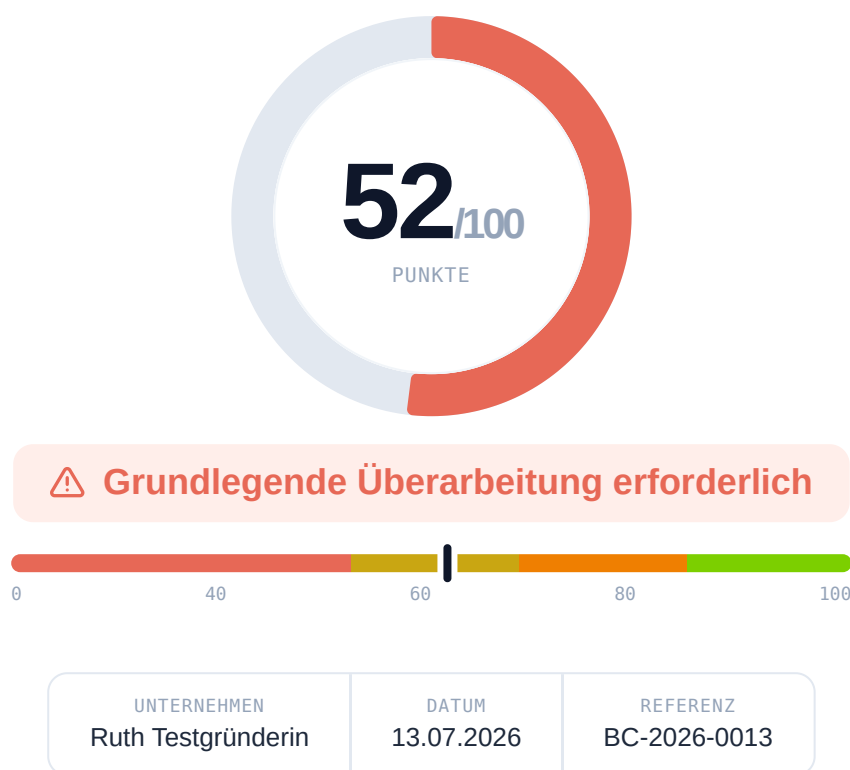


BUSINESS CHECK · AUSWERTUNG

Wie tragfähig ist Ihr Geschäftsmodell heute?

Der Business Check zeigt, wo Ihr Unternehmen heute steht, welche Potenziale bereits vorhanden sind und in welchen Bereichen die größten Entwicklungschancen liegen.



Ein Business Check bewertet die aktuelle Tragfähigkeit Ihres Geschäftsmodells. Gerade junge Unternehmen weisen häufig Verbesserungspotenziale auf. Auf den folgenden Seiten erfahren Sie, worauf es jetzt ankommt, um Stabilität, Wachstum und Bankfähigkeit zu stärken.

1 Management Summary

Management Summary. Das Geschäftsmodell weist mehrere relevante Schwachstellen auf. Vor einer weiteren Umsetzung sollte das Konzept überarbeitet werden. Besonders kritisch sind die Bereiche Marktvalidierung, Finanzplanung, Liquidität oder Risikostruktur.

2 Kernfaktoren (Kostenstruktur, Robustheit) liegen unter dem definierten Mindestwert. Auch bei solidem Gesamtscore ist daher eine vertiefte Prüfung dieser Bereiche erforderlich.

2 Detailanalyse je Kernfaktor

Marktreife

Marktnachfrage & Validierung

14.5/20

Mittel

Ihr Geschäftsmodell zeigt erste Marktnachfrage, ist aber noch nicht vollständig validiert. Es bestehen Hinweise auf Bedarf, jedoch sind Zielgruppe, Nachfrage oder Zahlungsbereitschaft noch nicht ausreichend konkret oder belastbar belegt.

Ertragslogik

Profitabilität

11/20

Mittel

Ihre Ertragslogik ist erkennbar, aber noch nicht vollständig belastbar. Einnahmen, Preise oder Kosten sind teilweise unklar oder nicht stimmig; Break-even und Margen sollten belastbarer hinterlegt werden.

Liquidität

Überlebensfähigkeit

10/20

Mittel

Ihre Liquidität ist aktuell gegeben, weist jedoch Unsicherheiten auf. Die Zahlungsfähigkeit hängt teilweise von zukünftigen Einnahmen oder einzelnen Faktoren ab; Planung oder Transparenz sind noch nicht vollständig ausgeprägt.

Kostenstruktur

Effizienz

3.5/15

Kritisch

Ihre Kostenstruktur belastet Ihr Geschäftsmodell aktuell deutlich. Hohe oder unflexible Kosten, fehlende Transparenz oder ineffiziente Prozesse führen zu einer erhöhten wirtschaftlichen Belastung.

Robustheit

Risiko

5/15

Kritisch

Ihr Geschäftsmodell ist aktuell anfällig für externe Einflüsse und Risiken. Abhängigkeiten, fehlende Absicherungen oder ungeklärte Szenarien können die Stabilität erheblich beeinträchtigen.

Umsetzung

Unternehmerfähigkeit

8/10

Stark

Sie verfügen über die Voraussetzungen, um Ihr Geschäftsmodell erfolgreich umzusetzen. Erfahrung, betriebswirtschaftliche Grundlagen und Vertriebsfähigkeit sind vorhanden, die nächsten Schritte klar definiert.

3 Stärken & Schwächen

● Stärken

Umsetzung 8/10
Tragfähige Ausgangsbasis, auf der gezielt aufgebaut werden kann.

● Schwächen

Kostenstruktur · unter Mindestwert 3.5/15
Robustheit · unter Mindestwert 5/15
Vor weiteren Schritten konkretisieren und belastbar nachweisen.

4 Handlungsempfehlungen

EMPFEHLUNG ZUR WEITERENTWICKLUNG

Das Geschäftsmodell sollte vor einer weiteren Umsetzung gezielt überarbeitet werden. Eine strukturierte Beratungsbegleitung unterstützt dabei, zentrale Annahmen zu überprüfen, Risiken zu reduzieren und die wirtschaftliche Grundlage nachhaltig zu stärken. Ziel ist es, das Konzept so weiterzuentwickeln, dass eine tragfähige und belastbare Ausgangsbasis für die nächsten Schritte entsteht.

1 Kosten steuern

Kostentransparenz herstellen, Fixkosten flexibilisieren und Abläufe effizienter strukturieren.

2 Risiken reduzieren

Plan B bei Umsatzrückgang sowie ein Stressszenario (z. B. -30 %) ausarbeiten.

🔍 Vom Business Check zu Klarheit.

Ihr Business Check zeigt, wo Ihr Geschäftsmodell heute steht. In der Phase Klarheit entwickeln wir daraus eine belastbare Grundlage für fundierte Entscheidungen, nachhaltiges Wachstum, Prüfung der Bankfähigkeit und eine erfolgreiche Finanzierung

Wir entwickeln eine fundierte Entscheidungsgrundlage für Ihr Unternehmen:

- ✓ Markt- und Standortanalyse mit Branchenvergleich und externen Benchmarkdaten
- ✓ Konkrete Ermittlung Ihres Kapitalbedarfs, wofür und mit welchem wirtschaftlichen Nutzen
- ✓ Dynamischer Maßnahmenplan mit Prioritäten, Zeitplan und Kosten

Der Business Check war der Anfang. Lassen Sie uns jetzt Ihr Geschäftsmodell systematisch weiter entwickeln.

smartcompass – Klarheit für Ihr Unternehmen

Jetzt Termin vereinbaren und Phase Klarheit starten